

---

# Avvio di uno studio medico

---



---

# Situazione

---

Un Dottore contatta un TrainerCoach® per essere supportato nelle attività di Rilancio del proprio studio medico e Trasloco dello studio in una zona limitrofa della città. Le difficoltà prospettate erano incentrate sia nella mancanza di redditività della struttura che a mala pena riusciva a ripagare le spese vive (affitto, utenze e segretaria) ma anche nella paura che il cambio di domicilio potesse disperdere la clientela fidelizzata che rappresenta l'unico sostentamento.

Il percorso di Coaching ha avuto una durata di circa 6 mesi, durante i quali si sono svolte 5 sessioni di Coaching + l'ultima sessione celebrativa del raggiungimento del traguardo concordato all'inizio in fase di definizione del contratto.

Durante le prime sessioni sono emersi anche contenuti "altri" rispetto all'obiettivo professionale ma comunque affini ad ambiti riconducibili alle difficoltà incontrate riguardo al cambiamento di studio professionale. In particolare la presenza di una relazione ondivaga e subita non ritenuta ulteriormente nutriente o significativa.

Terminato il lavoro di definizione dell'Obiettivo ed il relativo criterio di raggiungimento, si sono analizzate molte differenti modalità realizzative, ciascuna ha offerto spunto di riflessione su risorse non attivate o addirittura tenute nascoste.

Alla fine del percorso il TrainerCoach è stato invitato all'inaugurazione del nuovo centro, gestito insieme ad una comunità di professionisti, con un affitto inferiore, mantenendo il parco clienti, consentendo un aumento di stipendio alla collaboratrice ed una maggiore redditività dell'attività: ciò ha consentito al Dottore di svolgere nel nuovo studio anche attività di promozione gratuite e di alfabetizzazione medica che tanto gli stavano a cuore. La relazione ondivaga e arida è stata cessata e ciò ha consentito ad altre persone di entrare nella nuova vita del Dottore, soddisfatto del suo studio avviato.